



Audio-Visual & ICT
Services & Solutions

Technisch Commerciële carrière bij de AV & ICT marktleider

BIS NV, de grootste voor presentatie-, informatie- en communicatieruimtes, adviseert, ontwerpt, realiseert en onderhoudt ruimtes waarin audiovisuele & ICT oplossingen een centrale plaats innemen. BIS is met name gespecialiseerd in het ontwerpen en realiseren van AV & ICT solutions voor meeting en conference rooms en digital signage oplossingen (narrowcasting), gecombineerd met technische services. Als marktleider richt BIS zich op de zakelijke en institutionele eindgebruiker voor wie wij duizenden ruimtes per jaar installeren en onderhouden. BIS maakt deel uit van de internationale Mood Media groep en heeft in de Benelux meer dan 200 mensen in dienst, waarvan 45 in Mechelen.

Vanwege de groei van onze digital signage activiteiten, willen wij voor onze vestiging in Mechelen graag kennis maken met een gedreven:

Sales Engineer Digital Signage **Technisch commerciële projectadvies naar bedrijven en instellingen**

Je start met een gedegen opleiding over onze oplossingen, onze markten en doelgroepen, waaronder de top-5000 bedrijven, retail organisaties en instellingen in België. Tijdens je inwerkperiode krijg je een degelijke opleiding over onze professionele digital signage oplossingen, ook wel narrow casting genoemd, die noodzakelijk zijn voor een succesvolle benadering van onze zakelijke en institutionele markt. Onze digital signage oplossingen zijn bedoeld als "in store" communicatieschermen bij retailorganisaties, maar tevens bezoekersbegeleiding, wachtrij-management en personeelsinformatie bij bedrijven en instellingen zoals ziekenhuizen, gemeentebesturen, universiteiten, edm... BIS richt ook tal van vergaderzalen in met grote professionele beeldschermen, audio-installaties, projectie, AV-sturingen, etc...

We leren je digital signage gecombineerd met AV inrichtingsprojecten uit te werken en te adviseren, vertrekkende van de eisen, wensen en het budget van onze klanten. Je contactpersonen zijn Sales en Marketing Managers, ICT Managers en Aankoopverantwoordelijken. Je behandelt het hele verkoop- en adviestraject: vanaf behoefte-analyse, technische configuratie, advies over content en offerte tot de gunning van de opdracht. Je prospecteert naar potentiële klanten en maakt afspraken of je ontvangt ze in onze showroom voor een demo en adviserend gesprek over onze professionele oplossingen. Je weet te overtuigen en het vertrouwen te winnen door je gedegen kennis en advies, waardoor je uiteindelijk de opdracht gegund krijgt. Je rapporteert aan de salesmanager van BIS.

BIS biedt

- Een boeiende job bij de marktleider voor AV, VC en digital signage projecten binnen de Benelux, met een dynamische en informele organisatie met korte communicatielijnen.
- Je blijft aan de spits van de nieuwste digital signage en AV oplossingen, door een continue vorming in deze materie.
- Een contract voor onbepaalde duur met een goed salaris en een aantrekkelijke commissie op verkoop.
- Een bedrijfswagen incl. tankkaart, laptop, smartphone, etc... behoren uiteraard tot je professionele uitrusting.

BIS vraagt

- Je hebt een bachelor of master diploma ICT, multimedia of electronica met een commerciële profiel.
- Je hebt bij voorkeur reeds een aantoonbare ervaring als succesvol sales consultant opgedaan.
- Je hebt een zakelijke instelling en houdt van veelvuldige contacten en commerciële prestaties.
- Als specialist kan je oplossingen uitwerken en deze goed onderbouwen in voordelen voor de klant om alzo de opdracht gegund te krijgen. Daarbij ga je zelfstandig, oplossingsgericht en structureel te werk.
- Je hebt een goede beheersing van de Nederlandse en Franse taal.

Interesse?

Mail je sollicitatie met CV naar: jobs@bis.be

Voor meer informatie over deze vacature kan u terecht bij Dhr. Erwin De Ruyck, algemeen directeur, op het nummer 015/287.487

Voor informatie over BIS zie: www.bis.be